

## **Calendario appuntamenti**

**Mercoledì, 2 febbraio 2011**

(15.00-19.00)

**"Il dialogo nella vendita"**

**Strategie e tecniche di comunicazione per vendere**

**Giovedì, 3 febbraio 2011**

(9.00-13.00)

**"L'impronta del servizio"**

**Migliorare la performance dell'esercizio commerciale**

**Sabato, 12 marzo 2011**

(9.00-13.00)

**"Auto-efficacia, efficienza e gestione dell'ansia"**

**Strategie per raggiungere gli obiettivi**

**Venerdì 9 settembre 2011**

(15.00-19.00)

**"Parlare ai media"**

**I segreti per interviste radiofoniche e televisive**

**Sabato, 10 settembre 2011**

(9.00-18.00)

**"Public speaking"**

**Tecniche per parlare in pubblico e potenziare il carisma**

**Sabato, 1 ottobre 2011**

(9.00-13.00)

**"Auto-efficacia e gestione dello stress"**

**Tecniche di auto-aiuto**

**Sabato, 22 ottobre 2011**

(9.00-13.00)

**"La fascinazione nell'incontro"**

**Comunicare, attrarre, conquistare**

**Venerdì, 18 novembre 2011**

(15.00-19.00)

**"Affermazione e potere personale"**

**Dall'autostima al successo**

**Sabato, 3 dicembre 2011**

(9.00-18.00)

**"L'arte del dialogo"**

**Il potere della comunicazione nelle relazioni**

**Per informazioni e iscrizioni: 0541 709653**

**segreteria@consulenzastrategica.com**